



"Mobil hjemmeblanding kan betyde, at mange svineproducenter får lettere ved blive hjemmeblandere," siger direktør Niels Rasmussen (tv) og salgschef Steen Aaen, CR Foderservice. Foto: Morten Thomsen.

Blandeanlægget kommer selv kørende

Fra næste sommer kan svineproducenter blive hjemmeblandere uden investering.

Af Morten Thomsen

Konceptet med mobile blandeanlæg er kendt i andre lande, men har hidtil været ukendt i Danmark. Men fra næste sommer vil CR Foderservice tilbyde at komme ud på de enkelte ejendomme med et mobilt blandeanlæg, så alle med kornopbevaring i princippet kan blande deres eget svinefoder.

"Bilerne bliver opbygget med et avanceret blandeanlæg, der har en kapacitet på 10-12 ton i timen," forklarer direktør Niels Rasmussen CR Foderservice.

Det mobile blandeanlæg kan i princippet håndtere alle råvarer, der er tilstede

på ejendommen, suge dem til sig, formale råvarerne og efterfølgende blande dem efter svineproducentens egen recept og blæse det retur til en silo eller envogn. Blandenøjagtigheden kontrolleres ved de indbyggede vejeceller, og når arbejdet er slut printes en seddel, der præcis angiver forbrugt mængde af de forskellige råvarer.

Niels Rasmussen mener, at konceptet kan være interessant for forskellige typer af svineproducenter:

- svineproducenter med egen kornopbevaring
- svineproducenter med produktion på flere ejendomme
- svineproducenter, som gerne vil blande eget foder,

men som ikke har tidsmæssigt overskud

"Efter dette års høst er der mange, der har fået øjnene op for, at egen kornopbevaring let kan konkurrere med at leveret sit korn til foderstoffene," forklarer salgschef Steen Aaen, CR Foderservice. Hvis man ikke allerede har kornopbevaring på sin ejendom, kan man etablere en amerikansilo til 1.000 ton for omkring 750.000 kr.

"Det er selvfølgelig en stor investering, men forrentet med seks procent og afskrevet over 15 år bliver udgiften pr. 100 kg kun otte-ni kr., og det er kun et par kr. mere end det, transporten til grovvarevirksomheden koster i dag," forklarer Steen Aaen.

Derfor mener han, at svineproducenten lige så godt kan have sin egen kornopbevaring og så udnytte fordelene ved at kunne bruge sit eget korn til sine svin.

"Vi ved, at mange banker ser positivt på en sådan investering, fordi den sparer omkostninger til transport, tørring og rensning af korn og giver svineproducenten en fordel af billigere foder," påpeger salgschefen.

Soja og mineraler

I praksis kan CR Foderservice håndtere tilskudsforer lige så let som sojaskrå og mineraler. Niels Rasmussen forventer, at flest svineproducenter vil gå efter sidstnævnte løs-

Din strategi bestemmer om hjemmeblanding er en god idé

ning, fordi den er lidt billigere pr. foderenhed. Svineproducenten skal selv sørge for, at alle råvarer er tilstede i foderladen, når bilen kommer.

"Svineproducenten kan få fremstillet præcis det antal foderblandinger, han ønsker, med det indhold, der passer til hans grise, men det er ikke os, der bestemmer indholdet eller sammensætningen," forklarer Niels Rasmussen. Teknisk set bliver der tale om lønforarbejdning, men hvor CR Foderservice garanterer, at foderblandingen sker efter svineproducentens recept.

Af Morten Thomsen

"Svineproducenter kan slå grovvarerforretninger på transport- og transaktionsomkostninger, men nok ikke på blandeomkostninger," siger driftsøkonomikonsulent Kristian Bonefeld, Sønderjysk Landboforening. Han kalder alligevel hjemmelblanding for en af de lavthængende frugter, som svineproducenter skal overveje. Før man kaster sig ud i at investere, skal man nøje overveje, om man er dygtig nok som kornavlere, og hvordan man er placeret geografisk.

"På grovfoderjord er svineproducenterne i konkurrence med mælkeproducenter om jor-

den, og det betyder alt andet lige lidt højere jordpriser," siger Kristian Bonefeld.

Bor man derimod i et område med mange deltidslændmænd, er der stor sandsynlighed for, at der vil være korn i overskud i nabolaget, som mange landmænd hellere vil sælge til en svineproducent end til en grovvarerforretning. Og dermed kan de to parter spare transportomkostninger og dele besparelsen mellem sig.

Man skal også nøje vurdere, hvor mange år man endnu vil være svineproducent på den ejendom, hvor man etablerer hjemmeblandeanlæg. Når først anlægget er monteret, er den al-

ternative salgsværdi af anlægget nemlig meget lav.

"Vurder også, om du har tidsmæssigt overskud til at passe anlægget, for det må på ingen måde gå ud over andre driftsgrene på ejendommen," pointerer Kristian Bonefeld.

Hans erfaring er, at det er de svineproducenter, der i forvejen har rimeligt styr på deres produktion, der først skal overveje hjemmeblanding. Skal man investere i kornopbevaring, råder han til beluftningsiloer fremfor gastætte siloer, fordi man alternativt kan opbevare salgsafgrøder i en beluftnings silo.

Spar helt op til 75 %

Sammenlignet med andre lavenergiventilatorer byder SKOVs nyudviklede ventilator DA 600 LPC på en **besparelse på helt op til 75 %***

Motor, reguleringsenhed og vinge er optimeret, og resultatet, DA 600 LPC, er en **yderst strømbesparende, tryk stabil og støjsvag** ventilatorenhed.

Ved investering i DA 600 LPC vil **tilbagebetalingstiden for merinvesteringen være ca. 2½ år.**

Hvorfor ikke lade DA 600 LPC's nydesignede ventilator tage nogle effektive sparerunder i din stald ...?

I 1997 præsenterede SKOV A/S den mest energibesparende ventilatorløsning.

NU GØR VI DET IGEN!



* Indsættes DA 600 LPC i et MultiStep-anlæg med to udsug, kan der spares ca. 50 % på energiforbruget. I ældre anlæg med triac-regulerede ventilatorer kan besparelsen komme helt op på 75 % ved udskiftning til DA 600 LPC og MultiStep.

SPAR • SPAR MERE • SPAR MEST

DA 600 LPC er vinder af ELFORSK-prisen 2010.

Officiel testrapport:

AARHUS UNIVERSITET, DET JORDBRUGSVIDENSKABELIGE FALKUTET, TEKNISK RAPPORT 001 • JULI 2010

SKOV A/S • Hedelund 4 • DK-7870 Roslev • Tlf. 72 17 55 55 • info@skov.dk • www.skov.dk



SKOV

klima for vækst