

Ny salgskonsulent skal styrke vores markedsposition

written by Admin | June 7, 2018



For at styrke salget og administrationen har vi pr. 1. juni ansat Jens Petersen som salgskonsulent.



**JENS PETERSEN, 54 år,
er den 1. juni tiltrådt en
stilling som salgskonsulent
hos CR-Foderservice K.S.
Han har mange års erfaring
som salgskonsulent i den
danske grovvarebranche.**

Ansætter ny salgskonsulent

Jens Petersen, 54 år, er den 1. juni tiltrådt en stilling som salgskonsulent hos CR-Foderservice K.S.

Den nye salgskonsulent er tidligere planteavler og har mange års erfaring som salgskonsulent i den

danske grovvare branche. Han har base på CR-Foderservice's kontor i Bogense og skal dække Trekantsområdet og Fyn.

Med ansættelsen af Jens Petersen vil CR-Foderservice sætte større fokus på kundeplejen og styrke salget af firmaets foderkoncept. Herudover skal den nye salgskonsulent også tage sig af logistikmæssige planlægningsopgaver

CR-Foderservice er i vækst

Firmaets direktør, Niels Frost Rasmussen, har Fyn og Sønderjylland som arbejdsområde, mens salgschef Steen Lindegaard Aaen dækker Østdanmark, Nord- og Midtjylland samt Fyn.

CR-Foderservice er i vækst, og denne udvikling vil man nu styrke ved at øge salgsstyrken til tre mand.

Firmaet har siden 2011 fremstillet foderblandinger for svineproducenter over det meste af Danmark med mobile, lastbilmonterede blande anlæg. I dag betjener CR-Foderservice sine kunder med otte mobile blandeanlæg.

For at mindske transportafstandene har firmaet etableret tankanlæg med sojaolie og diesel syv forskellige steder i landet.